证券代码：002641 证券简称：永高股份

**永高股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2018-005

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | **√**特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □一对一沟通□其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | **机构投资者：**国盛建材 房大磊 |
| **时间** | 2018年9月19日 |
| **地点** | 公司证券部 |
| **上市公司接待人员** | 董事会秘书陈志国、证券事务代表任燕清 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司股东股票质押情况？**目前大股东总体质押率不高，累计质押股份数占公司总股份的22.19%，且均处于安全区域。**二、公司各产品的应用领域情况？**公司主要产品有PVC、PE、PPR三大类，PVC主要应用于建筑工程给水、排水、电力电缆保护、农业灌溉等，PE主要应用于市政工程供水、排水、城镇中低压燃气输送等，PPR主要应用于冷热给水等**三、公司三季度情况？**预计公司2018年1-9月份净利润为增长0%-30%。**四、公司经销商情况？**目前，公司一级经销商有1800多家。华东地区是公司的主要销售市场，经销网络在华东地区建立的比较完善，今后经销网络将逐渐下沉到乡镇及农村。公司也在加大其他区域的销售力度，经销网络也正在进一步完善。**五、精装房对公司的影响？**从房子的装修来看，管道占比非常小，房地产商往往会趋向选用品牌和质量都有保证的管道，我公司是国内塑料管道行业中品牌和质量都有优势的企业,而且公司产品种类和规格比较齐全，目前公司与万科、恒大、中海、招商等地产巨头保持了良好的战略合作关系，精装房市场对公司这样在塑料管道行业中规模大、品牌好、质量优、品种齐的一些龙头企业来说是有优势的。**六、公司主要的销售方式是什么？**公司以渠道经销为主，工程直揽（含房地产配送）及出口为辅的销售模式，目前渠道经销占比约65%，工程承揽（包括房地产配送）约25%，出口约占10% 。**七、公司环保方面的情况？**公司及子公司专业从事新型塑料管道研发、太阳能光伏系统研发、电器开关产品的研发、生产和销售，采用的原辅料均为无毒、无污染的塑料原料。公司在新、改、扩建工程项目中，严格按照国家法律法规规定，开展环境评价。并严格执行“三同时”制度，对废水、废气、噪声和固体废弃物按对策要求进行治理，并有专人负责环境保护工作。同时采用领先的工艺设备，从源头消除或降低环境污染风险。针对在原料混配和输送过程产生粉尘问题，公司开发具有国际先进水平的智能混配设备，建立了对整个配混系统的智能化监控，从原料仓储，称重配比，热冷混合，输送储存、集中供料、中央除尘、料仓反馈、在线监测、故障预警、诊断等智能控制单元，实现全过程管道化输送，具有自动化程度高、质量控制稳定、节能高效、环保等特点，从源头消除了污染风险。同时公司总部新厂区获得了信建部二星级绿色建筑运行标识，成为台州第一家投入运营的绿色厂房，引领绿色制造革命。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2018年9月19日 |