证券代码：002641 证券简称：永高股份

**永高股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2018-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | **√**特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □一对一沟通  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | **机构投资者：**南方基金：刘祎、蔡望鹏 |
| **时间** | 2018年1月10日 |
| **地点** | 公司证券部 |
| **上市公司接待人员** | 董事会秘书陈志国、证券事务代表任燕清 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司家装业务和燃气业务拓展情况？**  公司家装业务2017年和电器开关业务进行了整合，成立了家装事业总部，加大品牌推广，目前家装业务增长幅度较快，未来公司还将进一步增加高附加值产品的比例，提高公司的盈利能力。  燃气管道生产2017年迁入独立的生产厂区，公司已经与几大燃气集团建立了战略合作关系，业务发展较好，2017年燃气管道业务销售额会超过一亿元。  **二、目前公司地产业务情况？**  公司目前直接配送的全国知名地产商有十多家，公司专门成立地产事业总部，通过地产事业部产品直接开展地产业务，一般规模小较小的地产商或地方上的地产商主要由当地经销商进行合作。地产业务账期一般是按合同约定，目前回款情况较好。  **三、房地产公司全国都有业务，公司如何供货？**  一般情况下，管件及小管道的运输半径在1000公里左右，大管道运输半径相对较小，给地产商直接配送，需要公司具有较为完善的生产基地布局，目前公司在台州黄岩、上海、安徽、重庆、广东、深圳及天津都有生产基地，同时公司将考虑在湖北、西南、西北、东北等地建几个物流配送中心，集仓储、物流、配送、销售于一体，增强公司产品覆盖面。目前公司在西北（西安）已建了一个仓储物流中心，以此满足西北市场发展的需求。另外，偏远地区的地产也可通过经销商网络配送。  **四、公司在并购方面有什么想法？**  目前公司天津、重庆子公司的产能利用率相对较低，公司近期的主要任务是如何把各生产基地的产能有效释放。同时公司也在寻找合适的并购对象，如塑料管道上下游及相关产业都是我们考虑的并购范围。  **五、原材料上涨对公司的影响？**  公司生产所需主要原料PVC-U、PVC-C、PPR、HDPE等专用树脂目前占公司塑料管道产品生产成本70%左右，所以原料价格的涨跌对公司盈利水平影响较大。  2017公司销售情况较好，是上市以来增长最好的一年，但因原材料价格上涨，影响了公司的盈利空间。2018年，公司在做好销售业务的同时，也会重点关注原材料的波动，通过调整原材料库存和PVC的套期保值来尽量降低原材料成本。  **六、目前公司的产能有多少？**  目前，公司年生产能力在50万吨以上。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2018年1月10日 |